



Du bist sicher im Umgang mit Kunden und Kollegen?
Du scheust dich nicht auf Englisch zu kommunizieren?
Du denkst „out-of-the-box“ und lösungsorientiert?
Du schätzt das Arbeiten im Team und auf Augenhöhe?
Du möchtest kurze Entscheidungswege?
... dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Teamplayer im Vertriebsinnendienst (m/w/d) international

Aufgaben

- Eigenständiges Bearbeiten und Koordinieren von Kundenanfragen und Kundenaufträgen unserer nationalen und internationalen Kunden
- Telefonische und schriftliche Kommunikation mit unseren Kunden in englischer und deutscher Sprache
- Vertriebsunterstützende Tätigkeiten
- Betreuung und Unterstützung unserer Kunden, Partner und Außendienstmitarbeiter
- Exportabwicklung und Erstellung von Exportdokumenten

Profil

- Abgeschlossene(s) kaufmännische(s) Ausbildung oder Studium
- Ausgezeichnete Englischkenntnisse (in Wort und Schrift), Französischkenntnisse von Vorteil
- Mehrjährige Erfahrung im Customer Service / Vertriebsinnendienst, unter anderem in der Auftragsabwicklung
- Erfahrung in Außenwirtschaft, schwerpunktmäßig Erstellung von Ausfuhr- und Zolldokumenten
- Kundenorientierte, engagierte, selbständige und aufgeschlossene Arbeitsweise



Vorteile

- eigenverantwortliches und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- offene Kommunikation, angenehme Arbeitsatmosphäre und kurze Entscheidungswege
- leistungsgerechtes Gehalt, freiwillige Sozialleistungen, betriebliche Altersvorsorge und BusinessBike
- flexible Arbeitszeiten

Was uns ausmacht

Wir pflegen echte Nähe zu unseren Kunden und Händlern. Wir verstehen unseren Customer Service als wichtige Brücke zu den Menschen (Praxen und Fachhändler), die ihre Instrumente bewusst „made by stoma®“ kaufen. Deshalb ist uns, neben der fachlichen Kompetenz, die Persönlichkeit unserer Mitarbeitenden besonders wichtig. Als Arbeitgeber engagieren wir uns für unsere Mitarbeitenden und freuen uns, wenn du uns mit deinen Fähigkeiten im großen stoma®-Team bereicherst.

